

SONDAGGIO CONGIUNTURALE  
BANCA D'ITALIA – TECNOBORSA – OSSERVATORIO DEL MERCATO IMMOBILIARE  
SUL MERCATO DELLE ABITAZIONI IN ITALIA  
**LUGLIO 2014**

Nome del rispondente **REFERENTE1** \_\_\_\_\_  
Telefono **TELEFONO1** \_\_\_\_\_ Fax **FAX1** \_\_\_\_\_ E-Mail **MAIL1** \_\_\_\_\_

## 1. Presentazione

Questa indagine è svolta ogni tre mesi da **Questlab Srl** per conto della **Banca d'Italia**, di **Tecnoborsa** (Organizzazione del sistema delle Camere di Commercio per lo sviluppo e la regolazione dell'economia immobiliare) e dell'**Osservatorio del Mercato Immobiliare** dell'Agenzia delle Entrate, con lo scopo di acquisire informazioni sullo stato del mercato immobiliare residenziale in Italia.

All'inizio di ciascuna sezione troverà delle indicazioni che potrebbero essere utili per fornire la risposta alle singole domande. Il questionario è organizzato in sezioni: (A) l'andamento delle compravendite di immobili residenziali; (B) i prezzi; (C) le prospettive a breve termine; (D) il mercato delle locazioni.

La maggior parte delle domande del questionario è di natura qualitativa; solo alcune richiederanno una valutazione numerica.

Il questionario è rivolto agli **agenti immobiliari** o agli **operatori** in grado di rispondere in merito all'attività dell'**agenzia nel suo complesso**.

Il report contenente i risultati della trascorsa edizione del sondaggio è scaricabile all'indirizzo internet { HYPERLINK "http://www.bancaditalia.it/statistiche/indcamp/sondaggio\_mercato\_abitazioni" }

## 2. Indicazioni generali

- Quando sono richieste delle variazioni percentuali, nella prima casella a sinistra indicarne il segno (+ per gli aumenti; – per le diminuzioni).
- Le risposte (quando non diversamente indicato) devono essere riferite agli andamenti registrati nel trimestre **aprile-giugno 2014**.
- Nelle risposte riferirsi **esclusivamente alle unità abitative**, escludendo altri tipi di unità (box, cantine etc.).

## 3. Per informazioni su aspetti operativi nella compilazione del questionario:

Questlab Srl                    via Ospedale 27 30174 Venezia Mestre, telefono 0415044370, telefax 0415044244, e-mail: info@questlab.it

## 4. Per chiarimenti e informazioni su aspetti metodologici:

Banca d'Italia                via Nazionale 91 00184 Roma – telefono 0647923324-0647922190, telefax 0647929210, e-mail: { HYPERLINK "mailto:studi.rms@bancaditalia" }.it

Tecnoborsa                    viale delle Terme di Caracalla, 69-71 00153 Roma – telefono 0657300710 – Fax 0657301832, e-mail: osservatorio@tecnoborsa.com

Agenzia delle Entrate      Osservatorio del Mercato Immobiliare, largo Leopardi 5 00185 Roma – telefono 0647775270 – Fax 0647775440, e-mail: at\_territorioinforma@agenziaentrate.it

### INFORMATIVA AI SENSI DEL D. LGS. 196/2003

Questa indagine è curata dalla Banca d'Italia, da Tecnoborsa e dall'Agenzia delle Entrate e ha lo scopo principale di rilevare, ogni tre mesi, le previsioni delle agenzie immobiliari italiane su alcuni fenomeni economici. La collaborazione richiesta è del tutto volontaria. Le informazioni sono raccolte dalla Questlab S.r.l. e utilizzate dalla Banca d'Italia, da Tecnoborsa e dall'Agenzia delle Entrate per fini statistici. I dati saranno conservati senza limiti di tempo e trattati con modalità atte a garantire la riservatezza dei rispondenti, in osservanza al D. Lgs. 196/2003 ("codice della privacy", nel seguito "codice"). I risultati dell'indagine saranno diffusi esclusivamente in forma anonima. Gli interessati potranno esercitare i diritti di cui all'art. 7 del citato "codice" – che prevede tra gli altri il diritto di rettificare, aggiornare, completare o cancellare i dati erronei o incompleti, nonché il diritto di opporsi al trattamento per motivi legittimi – nei confronti del titolare o dei responsabili del trattamento. *Titolare del trattamento dei dati:* Banca d'Italia: Servizio Organizzazione, Via Nazionale 91, 00184 ROMA. *Responsabile del trattamento dei dati:* per la Questlab S.r.l.: Giuseppe Castiello, Via Ospedale 27, 30174 VENEZIA – MESTRE; per la Banca d'Italia: Servizio Studi di Congiuntura e Politica Monetaria, Via Nazionale 91, 00184 ROMA; per Tecnoborsa

SCPA: Ettore Troiani, viale delle Terme di Caracalla 69-71, 00153 ROMA; per l'Agencia delle Entrate: Direttore Centrale Osservatorio Mercato Immobiliare e Servizi Estimativi, Largo Leopardi 5, 00185 ROMA.

**Denominazione dell'impresa:**

---

**DENOMINAZIONE**

**Forma giuridica:** **FORGIU**  **1** SRL  **2** SPA  **3** SAS  **4** SNC  **5** Ditta individuale  **6** Altro  
(specificare): \_\_\_\_\_  
**FORGIU6\_AL**

**Impresa è affiliata ad un gruppo?** **GRUPPO**  No  Sì, nome del gruppo: \_\_\_\_\_ **GRUPPO2\_AL**  
*(per gruppo si intende un insieme di più imprese controllate direttamente o indirettamente attraverso una o più catene di controllo – per esempio franchising – dalle medesime persone fisiche o dal medesimo ente):*

<b>Nel corso degli ultimi 12 mesi la sua agenzia ha operato prevalentemente in:</b> <b>PROTER</b>	<input type="checkbox"/> Compravendita di immobili propri <input type="checkbox"/> Compravendita di immobili per conto terzi
---	---

**NOTA GENERALE:** Per vendite o compravendite si intendono gli incarichi a vendere portati a termine con successo dalla Sua agenzia, riferiti al momento dell'accettazione dell'offerta da parte del venditore ovvero alla stipula del contratto preliminare di vendita.  
In caso di compravendite effettuate in più comuni, riferisca tutte le risposte al comune in cui si concentra la maggior parte dell'attività dell'agenzia, misurata dal numero complessivo delle compravendite.

<b>Nel corso degli ultimi 12 mesi la sua agenzia ha operato nella locazione di immobili?</b> <b>AFFIMM</b>	<input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/> Sì
--	---

<b>1. Quanti agenti operano attualmente per l'agenzia (Lei incluso)?</b>	___ <b>VAR6</b> ___
<b>2. Consideri la situazione del mercato immobiliare nel solo territorio in cui opera l'agenzia: come la giudica nel trimestre aprile-giugno 2014 rispetto a gennaio-marzo 2014?</b> <b>VAR1</b>	<input type="checkbox"/> Peggioro <input type="checkbox"/> Uguale <input type="checkbox"/> Migliore

**SEZIONE A – LE COMPRAVENDITE**

In questa sezione si raccolgono informazioni sull'andamento delle compravendite effettuate dall'agenzia. Nella maggior parte dei casi Le sarà richiesto di riportare le informazioni relative al complesso del trimestre di riferimento, che per questa indagine è il periodo **aprile-giugno 2014**.

<b>A1. Indicare il comune in cui l'agenzia ha effettuato la maggior parte delle compravendite nel trimestre aprile-giugno 2014:</b>	CAP <b>VAR5CAP</b>   ___ ___ ___ ___ ___    _____ <b>VAR5COMUNE</b> _____ _____	
<b>A2. L'agenzia ha venduto abitazioni?</b>	<b>Nel trimestre aprile-giugno 2014</b> <b>VAR4</b>	<b>Nel trimestre gennaio-marzo 2014</b> <b>VAR4_P</b>
	Si, solo abitazioni nuove (*)  __   __  Si, solo abitazioni preesistenti  __   __  Si, abitazioni nuove ed preesistenti  __   __  No  __   __  (*) Per case nuove si intendono quelle di nuova edificazione o interamente ristrutturate.	Si, solo abitazioni nuove (*)  __   __  Si, solo abitazioni preesistenti  __   __  Si, abitazioni nuove ed preesistenti  __   __  No  __   __
	<b>Rispetto al trimestre gennaio-marzo 2014</b>	<b>Rispetto al trimestre corrispondente dell'anno scorso (aprile-giugno 2013)</b>
<b>A3. Il numero di abitazioni vendute dalla sua agenzia nel trimestre aprile-giugno 2014 è stato ...</b>	<input type="checkbox"/> In diminuzione (oltre 10%) <input type="checkbox"/> Stabile (tra -10% e + 10%) <input type="checkbox"/> In aumento (oltre 10%) <b>VAR41</b>	<input type="checkbox"/> In diminuzione (oltre 10%) <input type="checkbox"/> Stabile (tra -10% e + 10%) <input type="checkbox"/> In aumento (oltre 10%) <b>VAR42</b>
<b>A4. Il numero di potenziali acquirenti che si è rivolto alla sua agenzia nel trimestre aprile-giugno 2014 è stato...</b> <i>(riferire la risposta al numero di potenziali acquirenti che hanno visitato almeno uno degli immobili da voi intermediati)</i>	<input type="checkbox"/> In diminuzione <input type="checkbox"/> Stabile <input type="checkbox"/> In aumento <b>VAR51</b>	<input type="checkbox"/> In diminuzione <input type="checkbox"/> Stabile <input type="checkbox"/> In aumento <b>VAR51</b>

**Se l'agenzia NON ha venduto immobili nel trimestre aprile-giugno 2014, saltare alla domanda A8.**

<b>A5.</b> Quante abitazioni sono state vendute dall'agenzia <b>nel trimestre aprile-giugno 2014</b> ?	Nuove  __VAR5_1__   Preesistenti  __VAR5_2__	
--	--	--

<b>A6.</b> Pensi al complesso delle case vendute dall'agenzia <b>nel trimestre aprile-giugno 2014</b> . In quanti dei casi di cui Lei è al corrente e per quale percentuale del prezzo l'acquirente ha fatto ricorso a un mutuo?	<b>VAR18_1</b>  _____  % del numero di contratti di compravendita assistiti da mutuo <b>VAR18_2</b>  _____  Valore % del mutuo rispetto al prezzo pattuito <b>VAR18_3</b>  __  Non so rispondere
--	--

<b>A7.</b> Pensando al complesso delle abitazioni vendute dall'agenzia <b>nel trimestre aprile-giugno 2014</b> . Saprebbe indicare quanti mesi sono passati in media dall'affidamento dell'incarico all'effettiva vendita dell'immobile (firma del contratto preliminare di vendita)?	<b>VAR13</b>  _____  mesi
---	---------------------------

<b>A8.</b> Il <u>numero di incarichi</u> a vendere <u>ancora da evadere a fine giugno 2014</u> rispetto a quello <u>riscontrato a fine marzo 2014</u> risulta: <i>(riferire la risposta sia agli incarichi acquisiti prima del trimestre di riferimento, sia a quelli acquisiti durante)</i> <b>VAR15</b>	<input type="checkbox"/> Molto inferiore <input type="checkbox"/> Inferiore <input type="checkbox"/> Uguale <input type="checkbox"/> Superiore <input type="checkbox"/> Molto superiore
--	---

<b>A9.</b> Il <u>numero di nuovi incarichi a vendere</u> ricevuti dall'agenzia nel corso del trimestre <b>aprile-giugno 2014</b> , rispetto a quelli acquisiti nel trimestre <b>gennaio-marzo 2014</b> , risulta: <b>VAR16</b> <i>(riferire la risposta solo agli incarichi acquisiti durante il trimestre di riferimento, includendo anche quelli eventualmente già evasi)</i>	<input type="checkbox"/> Molto inferiore <input type="checkbox"/> Inferiore <input type="checkbox"/> Uguale <input type="checkbox"/> Superiore <input type="checkbox"/> Molto superiore
--	---

<b>A10.</b> Parliamo ora degli incarichi che sono scaduti e/o non rinnovati <b>nel trimestre aprile-giugno 2014</b> . Potrebbe indicare le determinanti più importanti di questo comportamento, tra quelle qui a fianco elencate? <i>(sceglierne al massimo tre)</i>	<input type="checkbox"/> Le offerte ricevute sono state ritenute troppo basse dal venditore <b>VAR17_1</b> <input type="checkbox"/> Aspettative di prezzi più elevati in futuro hanno indotto i proprietari ad attendere <b>VAR17_2</b> <input type="checkbox"/> Non sono state ricevute offerte perché il prezzo è stato ritenuto troppo alto dall'acquirente <b>VAR17_3</b> <input type="checkbox"/> E' trascorso troppo tempo da quando l'appartamento è stato collocato sul mercato <b>VAR17_5</b> <input type="checkbox"/> L'acquirente ha incontrato difficoltà nel reperire il mutuo <b>VAR17_7</b> <input type="checkbox"/> Sono sopraggiunte difficoltà del venditore (pignoramenti, separazioni, ecc.) <b>VAR17_8</b> <input type="checkbox"/> Altro <b>VAR17_9</b> (specificare:) <b>VAR17_9_AL</b> _____
--	---

**SEZIONE B – I PREZZI**

Questa sezione raccoglie informazioni sui prezzi di vendita registrati nel periodo gennaio-marzo 2014.

**Se l'agenzia NON ha venduto immobili nel trimestre gennaio-marzo 2014, salti alla domanda B4.**

<b>B1.1.</b> Pensando alla <b>tipologia prevalente di immobili venduti</b> dall'agenzia, <b>nel trimestre aprile-giugno 2014</b> il prezzo di vendita (al mq) risulta in media, <b>rispetto al trimestre gennaio-marzo 2014</b> : <b>VAR19A1</b>	<input type="checkbox"/> In forte diminuzione (oltre il -5%) <input type="checkbox"/> In diminuzione (tra -1,1% e -5%) <input type="checkbox"/> All'incirca stabile (tra -1% e +1%) <input type="checkbox"/> In aumento (tra +1,1% e +5%) <input type="checkbox"/> In forte aumento (oltre il +5%)
<b>B1.2.</b> Saprebbe anche indicare di quanto sono cambiati questi prezzi di vendita (al mq) <b>rispetto a un anno fa?</b> <b>VAR20AY</b>	<input type="checkbox"/> Oltre il -10% <input type="checkbox"/> Tra -5,1% e -10% <input type="checkbox"/> Tra -3,1% e -5% <input type="checkbox"/> Tra -1,1% e -3% <input type="checkbox"/> Tra -1% e +1% <input type="checkbox"/> Tra +1,1 e +3% <input type="checkbox"/> Tra +3,1 e +5% <input type="checkbox"/> Tra +5,1 e +10% <input type="checkbox"/> Oltre il 10%
<b>B2.</b> Con riferimento alla <b>tipologia prevalente di immobili venduti dall'agenzia</b> , potrebbe darci un'indicazione circa <b>il prezzo minimo e massimo di vendita (al mq)</b> osservato nel <b>trimestre aprile-giugno 2014</b> ?	minimo (€)  _____  <b>VAR48MIN</b> massimo (€)  _____  <b>VAR48MAX</b>

<p><b>B3.</b> Pensando alla <b>tipologia prevalente</b> di immobili <b>venduti dall'agenzia</b> nel trimestre <b>aprile-giugno 2014</b>, il prezzo effettivamente ottenuto risulta, rispetto alla prima richiesta del venditore: <b>VAR22</b></p>	<p><b>Inferiore di:</b></p> <p><input type="checkbox"/> Oltre il 30%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra 20% e 30%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra 10% e 20%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra 5% e 10%</p> <p><input type="checkbox"/> Meno del 5%</p> <p><input type="checkbox"/> <b>Uguale</b> (o superiore)</p>
---	---

**Se l'agenzia ha venduto immobili nel trimestre aprile-giugno 2014, salti alla Sezione C.**

<p><b>B4.</b> Nel trimestre <b>aprile-giugno 2014</b> ritiene che i prezzi di vendita (al mq) <b>nella zona in cui opera l'agenzia</b> siano in media, <b>rispetto al trimestre gennaio -marzo 2014:</b> <b>VAR19A2</b></p>	<p><input type="checkbox"/> In forte diminuzione (oltre il -5%)</p> <p><input type="checkbox"/> In diminuzione (tra -1,1% e -5%)</p> <p><input type="checkbox"/> All'incirca stabile (tra -1% e +1%)</p> <p><input type="checkbox"/> In aumento (tra +1,1% e +5%)</p> <p><input type="checkbox"/> In forte aumento (oltre il +5%)</p>
---	---

**SEZIONE C – LE PROSPETTIVE**

In questa sezione si raccolgono informazioni sulle prospettive a breve e a medio termine del mercato immobiliare.

<p><b>C1.</b> Pensi alla tipologia di immobili usualmente più venduta dall'agenzia. Come ritiene potranno variare i prezzi (al mq) nel <b>trimestre luglio-settembre 2014</b> rispetto al trimestre <b>aprile-giugno 2014?</b> <b>VAR23A</b></p>	<p><input type="checkbox"/> In forte diminuzione (oltre il -5%)</p> <p><input type="checkbox"/> In diminuzione (tra -1% e -5%)</p> <p><input type="checkbox"/> All'incirca stabile (tra -1% e +1%)</p> <p><input type="checkbox"/> In aumento (tra +1% e +5%)</p> <p><input type="checkbox"/> In forte aumento (oltre il +5%)</p>
--	---

	<p align="center"><b>Nel trimestre luglio-settembre 2014 rispetto allo stesso trimestre dell'anno precedente</b> <b>VAR23AY</b></p>	<p align="center"><b>Tra 12 mesi rispetto a oggi</b> <b>VAR23Y</b></p>
<p><b>C2.</b> Pensando alla <b>tipologia di immobili usualmente più venduta dall'agenzia</b>, come ritiene potranno variare i prezzi (al mq)?</p>	<p><input type="checkbox"/> Oltre il -10%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra -5,1% e -10%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra -3,1% e -5%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra -1,1% e -3%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra -1% e +1%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra +1,1% e +3%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra +3,1% e +5%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra +5,1% e +10%</p> <p><input type="checkbox"/> Oltre il 10%</p>	<p><input type="checkbox"/> Oltre il -10%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra -5,1% e -10%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra -3,1% e -5%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra -1,1% e -3%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra -1% e +1%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra +1,1% e +3%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra +3,1% e +5%</p> <p><input type="checkbox"/> Tra +5,1% e +10%</p> <p><input type="checkbox"/> Oltre il 10%</p>

<p><b>C3.</b> Secondo le Sue aspettative, <b>nel trimestre luglio-settembre 2014</b> ritiene che il numero dei <b>nuovi incarichi</b> a vendere ricevuti dall'agenzia sarà, <b>rispetto al trimestre aprile-giugno 2014:</b> <b>VAR24</b></p>	<p><input type="checkbox"/> Molto inferiore</p> <p><input type="checkbox"/> Inferiore</p> <p><input type="checkbox"/> All'incirca lo stesso</p> <p><input type="checkbox"/> Superiore</p> <p><input type="checkbox"/> Molto superiore</p>
---	---

<p><b>C4.</b> Consideri la situazione del mercato immobiliare <b>del territorio in cui opera l'agenzia:</b> come sarà l'andamento nel <b>trimestre luglio-settembre 2014</b> rispetto al trimestre <b>aprile-giugno 2014?</b> <b>VAR25</b></p>	<p><input type="checkbox"/> Peggior</p> <p><input type="checkbox"/> Uguale</p> <p><input type="checkbox"/> Migliore</p>
--	---

	<p align="center"><b>Nel trimestre luglio-settembre 2014:</b> <b>VAR26_1</b></p>	<p align="center"><b>Nel prossimo biennio:</b><b>VAR26_2</b></p>
<p><b>C5.</b> Consideri ora la situazione del mercato immobiliare, riferita <b>all'intero territorio nazionale:</b> rispetto alla situazione attuale, come ritiene essa si presenterà in futuro?</p>	<p><input type="checkbox"/> Peggior</p> <p><input type="checkbox"/> Uguale</p> <p><input type="checkbox"/> Migliore</p>	<p><input type="checkbox"/> Peggior</p> <p><input type="checkbox"/> Uguale</p> <p><input type="checkbox"/> Migliore</p>

**SEZIONE D – IL MERCATO DELLE LOCAZIONI**

In questa sezione si raccolgono informazioni sull'andamento del mercato degli affitti presso le agenzie che vi operano.

<p><b>D1.</b> Nel <b>trimestre aprile-giugno 2014</b> la sua agenzia ha locato immobili? <input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/> Sì <b>AFFRIF</b></p>
--

