

Indagine sulle imprese industriali - 2006

Codice in materia di protezione dei dati personali (D. lgs. 196/2003) - Informativa. La presente indagine è finalizzata a raccogliere informazioni sull'andamento delle principali variabili economiche e finanziarie nel settore industriale. La collaborazione richiesta è preziosa ma non obbligatoria e l'eventuale rifiuto non ha conseguenze. Le informazioni fornite verranno utilizzate esclusivamente a fini di ricerca e non verranno diffuse all'esterno della Banca se non in forma aggregata. Le imprese che partecipano riceveranno un estratto dei principali risultati dell'indagine. Il trattamento dei dati si svolgerà interamente all'interno della Banca con modalità atte a garantirne la sicurezza e la riservatezza. Possono venire a conoscenza dei dati individuali solo il responsabile del loro trattamento e gli addetti incaricati della loro elaborazione e analisi. Le imprese godono dei diritti di cui all'articolo 7 del Codice tra cui figura, tra l'altro, la rettifica e l'integrazione delle informazioni che le riguardano. - Responsabile dei dati: titolare del Servizio Studi della Banca d'Italia, Via Nazionale 91, 00184 ROMA. Titolare del trattamento dei dati: Banca d'Italia (Servizio Organizzazione) Via Nazionale 91, 00184 ROMA.

PARTE A - Informazioni generali

Codici Banca d'Italia: Codice Filiale Codice Impresa.....
 (a cura della Filiale B.I.) Sede legale Tipologia (sottogruppo)⁽¹⁾

Codice Fiscale **CODF**

Denominazione dell'impresa

Forma giuridica **V282**
 SRL SPA SAPA SCRL SCRI SAS SNC Altro

solo per le SPA: L'impresa ha adottato un modello di amministrazione e controllo alternativo a quello tradizionale?

V999 **V000** dualistico ... monistico

Attività economica - Istat Ateco 2002⁽²⁾ Anno di fondazione

Impresa quotata in borsa **V400** Numero totale dei soci dell'impresa ...

(1) Cfr. Centrale dei Rischi. Nuova classificazione della clientela bancaria, 1991. - (2) Cfr. ISTAT. Classificazione delle attività economiche. Metodi e norme, 2002.

Impresa appartenente ad un gruppo

V521

Se l'impresa appartiene ad un gruppo (per gruppo si intende un insieme di più imprese controllate direttamente o indirettamente - attraverso una o più catene di controllo - dalle medesime persone fisiche o dal medesimo ente pubblico):

L'impresa è la capogruppo?

V984
V983 nome della capogruppo

Nome del gruppo di appartenenza

Nazionalità del gruppo

V565NN
 Italiana Paesi UE al Resto del
 31-12-'03 dell'UE Mondo

Quota detenuta dai **primi tre azionisti** e informazioni relative

	Quota	Tipologia (1)	Nazionalità (2)	Natura (3)
1°	<input type="text" value="V522"/> %	<input type="text" value="V006"/>	<input type="text" value="V009"/>	<input type="text" value="V012"/>
2°	<input type="text" value="V004"/> %	<input type="text" value="V007"/>	<input type="text" value="V010"/>	<input type="text" value="V013"/>
3°	<input type="text" value="V005"/> %	<input type="text" value="V008"/>	<input type="text" value="V011"/>	<input type="text" value="V014"/>

(1) 1=persona fisica; 2=holding o sub holding, finanziaria di gruppo; 3=banca; 4=finanziaria indipendente (non di gruppo), assicurazioni; 5=non finanziaria; - (2) 1=italiana; 2=estera. - (3) 1=pubblica; 2=privata.

Tra i controllanti esistono patti parasociali di voto, o relativi alla cessione di partecipazioni?

V610

Lo Statuto prevede vincoli al trasferimento delle quote o delle azioni (es.: clausola di gradimento, prelazione, ecc.)

V982

Nel 2006 è avvenuto un **trasferimento di controllo diretto** dell'impresa (o di una sua parte prevalente)?

V536

Se sì:

Il trasferimento indicato sopra è avvenuto:

- all'interno dello stesso gruppo?

V537

- fra soggetti legati da relazioni di parentela?

V538

Modifiche intervenute nel corso del 2006:

Scorporo

V7
V285 Impresa scorporata

Incorporo

V8
V288 Impresa incorporata

Fusione

V9
V286 Impresa oggetto di fusione

Nata per scorporo

V10
V289 Impresa scorporante

Conferimenti

V287

Apporti

V290

Si è in grado di fornire dati omogenei per il 2005 e per il 2006? (vedi istruzioni generali)

V401N

PARTE B - Occupazione, salari

<i>(esprimere gli ammontari in unità)</i>		Totale occupati	Totale operai e apprendisti	Totale a tempo determinato	Totale extra – comunitari
2005	Occupazione media	V15	V16		V985
	Occupazione a fine anno	V205		V800	
	Assunzioni	V22		V802	V986
	Cessazioni	V23			
2006	Occupazione media	V24	V25		V987
	Occupazione a fine anno	V206		V801	
	Assunzioni	V31		V803	V988
	Cessazioni	V32			
2007	Occupazione media (previsione)	V611M			

	2005	2006
Ore effettivamente lavorate totali dei dipendenti	V18A	V27A
- di cui: percentuale ore di straordinario	<input type="text"/> V804, <input type="text"/> %	<input type="text"/> V805, <input type="text"/> %
Ore di cassa integrazione guadagni totali	V20	V29
Numero di missioni di lavoro interinale	V806	V807
Ore totali di lavoro interinale	V808	V809

Retribuzioni nel 2006

Retribuzione totale lorda annua *pro capite* (euro)⁽¹⁾

Minimo da contratto nazionale⁽²⁾

(in percentuale approssimata del totale)

Operai e apprendisti	Impiegati e quadri	Media generale
SC5	SC6	SC7
<input type="text"/> SC8, <input type="text"/> %	<input type="text"/> SC9, <input type="text"/> %	<input type="text"/> SC10, <input type="text"/> %

(1) Include le ritenute previdenziali e fiscali a carico dei lavoratori; esclude i pagamenti effettuati dalle imprese per conto dell'INPS e degli altri Istituti di previdenza. - (2) La parte derivante dal contratto nazionale include: minimi tabellari, contingenza, tredicesima e mensilità aggiuntive, scatti di anzianità, indennità di mensa, straordinari e indennità di turno.

Indicare l'incidenza del costo del lavoro sui costi per il 2006 (vedi istruzioni generali) **V015** %

PARTE C - Investimenti fissi lordi in Italia (esprimere gli importi in migliaia di euro; 0 se nessun investimento)

	2005	2006	Previsione 2007
Spesa per beni materiali			
- immobili	V291	V292	V294
- impianti, macchinari e attrezzature	V296	V297	V299
- di cui: per beni materiali usati		V256	
- mezzi di trasporto	V301	V302	V304
Totale spesa per beni materiali	V200	V202	V203
Totale spesa per software, basi di dati e prospezioni minerarie ⁽¹⁾	V810	V811	V812
Spesa per ricerca e sviluppo e analisi di mercato; progettazione e produzione di prova		V451A	V814A

(1) Includere spesa per originali di opere d'intrattenimento, letterarie o artistiche.

	2006/2005	Previsione 2007/2006
Variazione percentuale media annua dei prezzi per beni materiali acquistati	<input type="text"/> V204P, <input type="text"/> %	<input type="text"/> V204, <input type="text"/> %
Variazione percentuale media annua dei prezzi per software, basi di dati e prosp. minerarie acquistati ⁽¹⁾	<input type="text"/> V813P, <input type="text"/> %	<input type="text"/> V813, <input type="text"/> %

(1) Includere spesa per originali di opere d'intrattenimento, letterarie o artistiche.

Siete passati nel 2006 all'adozione dei nuovi criteri contabili per gli investimenti (tramite i nuovi standard **IFRS/IAS**)? (rispondere "no" anche se i nuovi criteri sono stati adottati prima del 2006, vedi istruzioni generali)..... **V016** no sì

Solo per le imprese che hanno partecipato anche alla precedente rilevazione

Nel caso in cui le spese per investimenti sostenute nel 2006 siano significativamente diverse (più del 5%, con segno positivo o negativo) dalla previsione fornita nella precedente indagine (cfr. scheda allegata), ciò è dipeso: (barrare una casella)

- **esclusivamente** da prezzi di acquisto diversi da quelli previsti **V224** no sì
 - **anche** da una quantità effettiva acquistata diversa da quella prevista **V225** sì
- Nel secondo caso indicare se la revisione in quantità degli acquisti (di segno positivo o negativo) sia dipesa da: (possibili una o più risposte affermative, indicare "no" per le altre)
- modifiche nelle attese sulla domanda **V2267** no sì
 - variazione dei costi di produzione attesi: livello **V228A** no sì
 - grado di incertezza **V228B** no sì
 - variazione normativa (tassazione e detrazioni fiscali relative agli invest., contributi finanz., ecc.) **V229** no sì
 - variazione dei tempi di consegna dei beni capitali acquistati per responsabilità del fornitore **V230** no sì
 - variazione del prezzo di acquisto dei beni capitali **V231** no sì
 - variazione dell'autofinanziamento **V232** no sì
 - variazione dei tassi di interesse **V233** no sì
 - variazione delle disponibilità del finanziamento: azionario **V234** no sì
 - creditizio (agevolato e non) **V235** no sì
 - fattori relativi all'organizzazione interna dell'impresa (per date condizioni esterne) **V236** no sì
 - investimenti originariamente pianificati per l'anno precedente e non ancora portati a termine .. **V017** no sì
 - anticipazione di investimenti pluriennali originariamente pianificati per gli anni successivi **V018** no sì
 - altro (specificare) ☞ **V261** **V238** no sì

Ripartizione percentuale geografica degli occupati e del totale investimenti fissi negli anni 2005, 2006 e 2007 (prevista):

	Occupati medi			Totale investimenti fissi lordi		
	2005	2006	2007 (prev.)	2005	2006	2007 (prev.)
Nord-Ovest ⁽¹⁾	V816, %	V633, %	V637, %	V820, %	V824, %	V828, %
Nord-Est ⁽²⁾	V817, %	V634, %	V638, %	V821, %	V825, %	V829, %
Centro ⁽³⁾	V818, %	V635, %	V639, %	V822, %	V826, %	V830, %
Sud-Isole ⁽⁴⁾	V819, %	V636, %	V640, %	V823, %	V827, %	V831, %
Totale	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %
nella stessa regione ⁽⁵⁾	V989, %	V990, %	V991, %	V992, %	V993, %	V994, %

(1) Nord-Ovest = Piemonte, Valle d'Aosta, Lombardia e Liguria. - (2) Nord-Est = Veneto, Trentino-Alto Adige, Friuli Venezia Giulia e Emilia Romagna. - (3) Centro = Toscana, Umbria, Marche e Lazio. - (4) Sud-Isole = Abruzzo, Molise, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia e Sardegna. - (5) Stessa regione in cui è situata la sede amministrativa.

PARTE D - Capacità produttiva tecnica

	2006/2005	Previsione 2007/2006
--	-----------	----------------------

Variazione percentuale della capacità produttiva tecnica..... **V219,** % **V220,** %
(la capacità produttiva tecnica viene definita come la produzione massima ottenibile utilizzando a pieno regime gli impianti, senza modificare l'organizzazione dei turni di lavoro)

	2006	Previsione 2007
--	------	-----------------

Grado di utilizzo effettivo della capacità produttiva tecnica..... **V217** % **V441** %
(rapporto percentuale tra la produzione effettivamente realizzata e la produzione massima ottenibile)

PARTE E – Fatturato, prezzi e risultato di esercizio

Fatturato (in migliaia di euro)

	2005	2006	2007 (prev.)	2007/2006 (prev.)	
Fatturato per vendita di beni e servizi nell'anno	V209	V210	V437	<input type="text"/>	V539, %
- di cui: per esportazione.....	V211	V212	V438	(a) Calcolare come: (fatturato 2007/2006-1)*100	

	2006/2005		2007/2006(prev.)	
Variazione percentuale media annua dei prezzi dei beni e servizi fatturati (Italia ed estero)	<input type="text"/>	V220A, %	<input type="text"/>	V440, %

In termini di **variazioni percentuali 2007/2006** lei ha già fornito una previsione di fatturato, al netto delle variazioni percentuali dei prezzi, approssimativamente pari al (segno e variazione percentuale)

V540, % (calcolare come (a) - (b))

Saprebbe ora prevedere un **intervallo intorno a questo valore**, cioè fornire una previsione di fatturato minimo e massimo sempre al netto delle variazioni dei prezzi?

Minimo (segno e var. %) **V541,** % Massimo (segno e var. %) **V542,** %

Sempre con riferimento ai beni e servizi fatturati, indicare per il 2006 la variazione dei prezzi medi e il livello di prezzo praticato sui mercati esteri rispetto a quello praticato in Italia.

	Variazione percentuale dei prezzi medi di vendita in euro 2006/2005		Posto pari a 100 il livello medio dei prezzi in euro praticati sul mercato interno nel 2006 per la vostra linea principale di prodotti, a quanto ammonta in euro il prezzo medio per gli stessi prodotti sui seguenti mercati	
Italia	<input type="text"/>	V220AI, %	1	0 0
Estero	<input type="text"/>	V220AE, %	V019,	
di cui: paesi area euro	<input type="text"/>	V220AP, %	V020,	
USA - Canada	<input type="text"/>	V220AU, %	V021,	
Cina	<input type="text"/>	V220AC, %	V022,	

Per le sole imprese esportatrici

Posto pari a 100 il vostro fatturato esportato nel 2006, a quanto ammonta quello esportato nei seguenti paesi o aree?

paesi area euro **V023** % USA - Canada **V024** % Cina **V025** %

Potrebbe indicare il **risultato di esercizio** per il 2006? **V545** 1 forte utile 2 modesto utile
 3 sostanziale pareggio 4 modesta perdita 5 forte perdita

PARTE F - Finanziamento dell'impresa

Indicare se in complesso, alle condizioni di costo e garanzia attualmente praticate all'impresa, si vorrebbe un

maggiore indebitamento con il sistema creditizio o con altri intermediari finanziari **V316** sì no

In caso di risposta affermativa alla domanda precedente indicare:

- se si sarebbe correntemente disposti a pagare un tasso d'interesse anche appena superiore o, comunque, ad accettare un qualche aggravio delle condizioni dei prestiti (ad es. maggiori garanzie) pur di ottenere finanziamenti complessivi di maggior importo **V317** no sì
- perché, a giudizio del rispondente, non è stato finora possibile raggiungere il valore dell'indebitamento desiderato: (massimo un sì)
 - non sono stati avviati contatti in tal senso con banche o altri intermediari nella convinzione che risponderebbero negativamente ad una richiesta di un aumento del volume dei finanziamenti no sì **V266A**
 - non sono stati ancora avviati contatti in tal senso con banche o altri intermed. per altri motivi no sì **V266B**
 - gli intermediari finanziari contattati non si sono dimostrati disponibili ad incrementare il volume dei finanziamenti no sì **V267**

Fonti di finanziamento dell'impresa

	2005	2006	Previsione 2007
Autofinanziamento ⁽¹⁾ (+/-) (migliaia di euro) ..	<input type="text"/> FI12	<input type="text"/> FI14	<input type="text"/> FI16

(1) Usare il segno meno in caso di autofinanziamento negativo. Per la definizione di autofinanziamento si vedano le istruzioni generali.

Per ognuna delle seguenti voci si indichi se è intercorsa una variazione nell'anno rispetto alla consistenza in essere alla fine dell'anno precedente e se ne indichi l'entità.

(per la variazione **negativa** si utilizzi: 1=oltre -20 %, 2=tra -20 e -10,1 %, 3=tra -10 e -5,1 %, 4=tra -5 e -0,1 %; per la variazione **positiva** si utilizzi: 5=tra 0,1 e 5 %, 6=tra 5,1 e 10 %, 7=tra 10,1 e 20 %, 8=superiore a 20 %)

	2006		Previsione 2007	
Capitale proprio ⁽¹⁾ FI17	no	sì	FI22	FI27 no sì FI32
di cui: da fondi di <i>private equity</i> ⁽²⁾ FI18	no	sì	FI23	FI28 no sì FI33
Obbligazioni e altri titoli a medio/lungo termine ⁽³⁾ FI19	no	sì	FI24	FI29 no sì FI34
Altri titoli ⁽³⁾ FI20	no	sì	FI25	FI30 no sì FI35
Indebitamento bancario FI21	no	sì	FI26	FI31 no sì FI36

(1) Si considerino esclusivamente le variazioni dovute a emissioni o rimborsi di capitale. La variazioni sono negative nel caso di rimborsi. - (2) Fondi che acquisiscono partecipazioni azionarie di minoranza in società non quotate e generalmente svolgono un ruolo attivo nella gestione dell'impresa. - (3) Variazione negativa per l'impresa che **complessivamente** effettua rimborsi di obbligazioni e/o titoli.

Parte G - Competitività e produttività

Dove sono localizzati i Vostri **principali** concorrenti? **CP1** **CP2** **CP3**
 (1=stessa regione d'Italia; 2=altre regioni; 3=paesi area euro; 4=altri Europa; 5=USA - Canada; 6=Cina; 7=altro)

Come definireste la vostra **attuale** posizione competitiva complessiva rispetto ai principali concorrenti? **CP4**
 (1=molto debole; 2=debole; 3=alla pari; 4=forte; 5=molto forte)

Disponete di indicatori interni di **produttività**? **CP5** sì no

In caso di risposta affermativa alla domanda precedente:

sapreste indicare di quanto è variata in % la produttività media del lavoro fra il 2005 e il 2006? **CP6** %

Parte H - Strategie di impresa (per le imprese nate prima del 2000)

Considerate la composizione per prodotto del vostro listino. Rispetto al 2000 ora realizzate prevalentemente: **ST1**
 (1=prodotti simili, inquadrabili nello stesso settore produttivo; 2=prodotti differenti, inquadrabili in un settore produttivo confinante con quello d'origine; 3=prodotti molto differenti, avendo completamente cambiato settore produttivo)

L'impresa ha acquistato brevetti da altre aziende nel periodo 2000-2006?..... **ST2** sì no

Se l'impresa fa parte di un **gruppo** e si è risposto **in maniera affermativa** alla domanda

precedente, indicare la quota di questi brevetti acquistata da imprese dello stesso gruppo **ST3** %

Indicare la quota del fatturato riconducibile alle seguenti categorie:

	2000			2006		
prodotti con vostro marchio	ST4	<input type="text"/>	%	ST7	<input type="text"/>	%
prodotti privi di marchio	ST5	<input type="text"/>	%	ST8	<input type="text"/>	%
su licenza, per altri marchi.....	ST6	<input type="text"/>	%	ST9	<input type="text"/>	%
Totale	1	0	0	1	0	0

Nel corso del 2000-2006 avete prodotto **beni** e **servizi** all'estero? (sotto forma di: possesso/controllo di società estere, proprietà di unità locali non giuridicamente distinte) **ST10** sì no

Precisare l'attività, il numero di addetti e il fatturato realizzato dalle società possedute/controllate o dalle unità estere:

Anno	Attività prevalente ⁽¹⁾	Addetti esteri	Fatturato estero (migliaia di euro)
2000.....	ST11 <input type="text"/>	ST12	ST13
2006.....	ST14 <input type="text"/>	ST15	ST16

(1) 1=produzione; 2=progettazione, ricerca e assimilate; 3=commerciale, assistenza tecnica e assimilate.

In che misura i seguenti fattori hanno influito sulla decisione di iniziare ad **internazionalizzare** la vostra attività ⁽¹⁾?

- contesti normativi e fiscali più favorevoli **ST17** - minor costo del lavoro **ST18** - vicinanza ai mercati di sbocco **ST19**
 - altro (specificare) **ST20A** **ST20**

(1) 1=per nulla rilevante; 2=poco rilevante; 3=rilevante; 4=molto rilevante; 8=non applicabile.

Indicare i **3 paesi** in cui vi siete **internazionalizzati maggiormente** (per numero di addetti impiegati *in loco* nell'anno)

2000 1 **ST21** 2 **ST22** 3 **ST23** **2006** 1 **ST24** 2 **ST25** 3 **ST26**

Nel corso del 2000-2006 avete posto in atto rilevanti forme di collaborazione con imprese estere? **ST27** sì no

Anno	Accordi commerciali	Accordi tecnico produttivi	Attività congiunte di ricerca e sviluppo
2000.....	ST28 Area ^{(1) (2)} <input type="checkbox"/> no <input type="checkbox"/> sì <input type="checkbox"/> ST29	ST30 Area ^{(1) (2)} <input type="checkbox"/> no <input type="checkbox"/> sì <input type="checkbox"/> ST31	ST32 Area ^{(1) (2)} <input type="checkbox"/> no <input type="checkbox"/> sì <input type="checkbox"/> ST33
2006.....	ST34 <input type="checkbox"/> no <input type="checkbox"/> sì <input type="checkbox"/> ST35	ST36 <input type="checkbox"/> no <input type="checkbox"/> sì <input type="checkbox"/> ST37	ST38 <input type="checkbox"/> no <input type="checkbox"/> sì <input type="checkbox"/> ST39

(1) Indicare l'area con le imprese con cui sono stati realizzati gli accordi maggiori. - (2) 3=paesi area euro; 4=altri Europa; 5=USA - Canada; 6=Cina; 7=altro.

Quale delle seguenti affermazioni vi sembra caratterizzare maggiormente il comportamento della vostra azienda nel periodo 2000-2006?..... **ST40**

(1= l'azienda non ha cambiato strategia; 2= l'azienda ha cambiato strategia, in prevalenza con l'introduzione di rilevanti variazioni nella **gamma dei prodotti offerti**; 3= l'azienda ha cambiato strategia, in prevalenza investendo di più sul **proprio marchio**; 4= l'azienda ha cambiato strategia, in prevalenza **internazionalizzandosi**)

Ritenete infine che l'andamento del fatturato nel 2006 sia stato influenzato dalle vostre strategie più che dall'**andamento** della domanda?..... **ST41** sì no

Parte I – Governance e dimensione

La vostra azienda fa capo a una persona fisica o a una famiglia proprietaria o controllante?..... **GD1** sì no

Se sì, il "capo dell'azienda" (colui che ne esercita la gestione) è: **GD2**

(1=la persona fisica proprietaria o controllante o un membro della famiglia proprietaria o controllante; 2=un manager assunto all'esterno dell'azienda; 3=un manager selezionato all'interno dell'azienda)

Indicare i dati anagrafici del capo dell'azienda⁽¹⁾:

Nazionalità⁽²⁾: **GD3** Sesso⁽³⁾: **GD4** Età: **GD5** Titolo di studio⁽⁴⁾: **GD6**

(1) Per le imprese non facenti capo a una persona fisica o a una famiglia, riferirsi all'amministratore delegato. - (2) 1=Italiana, 2=Paesi Area Euro, 3=Resto del mondo. - (3) 1=Maschio; 2=Femmina. - (4) 1=non oltre la scuola media inferiore; 2=scuola media superiore; 3=laurea (triennale o di durata superiore); 4=corsi di management post lauream di almeno 3 mesi presso università italiane o estere; 5=altre specializzazioni post lauream.

Nel confronto con le imprese concorrenti, ritenete che la **scala produttiva** attuale della vostra impresa sia adeguata? (1=no, è troppo piccola; 2= no, è troppo grande; 3=sì, è adeguata) **GD7**

a) Se troppo piccola, indicare il principale fattore che ostacola la crescita: (massimo una scelta) **GD8**

carenza di risorse finanziarie.....	<input type="checkbox"/> 1
eccessivi vincoli normativi o burocratici.....	<input type="checkbox"/> 2
carenza di risorse manageriali e/o organizzative.....	<input type="checkbox"/> 3
altro (specificare) <input type="checkbox"/> GD8A	<input type="checkbox"/> 4

b) Se troppo piccola e avete risposto al precedente quesito a) scegliendo "carenza di risorse finanziarie", indicarne i motivi, distribuendo 100 punti tra le possibili risposte sottoelencate:

difficoltà o non intenzione di ricorrere alle banche o al mercato obbligazionario.....	<input type="checkbox"/> GD9
difficoltà di ricorrere all'ingresso di nuovi soci, a un fondo di <i>private equity</i> o al mercato azionario.....	<input type="checkbox"/> GD10
non intenzione di ricorrere all'ingresso di nuovi soci, a un fondo di <i>private equity</i> o al mercato azionario per timore di perdita del controllo o di ingerenze nella gestione.....	<input type="checkbox"/> GD11
altro (specificare) <input type="checkbox"/> GD12A	<input type="checkbox"/> GD12
Totale	<input type="checkbox"/> 1 <input type="checkbox"/> 0 <input type="checkbox"/> 0

Se troppo piccola, vi è capitato negli ultimi 10 anni di avere rinunciato a una concreta opportunità di salto dimensionale (ad es. per acquisizione di un'altra impresa)?..... **GD13** no sì

Negli ultimi 10 anni, vi è capitato di aver rifiutato una proposta di acquisizione da parte di un'altra impresa? (indipendentemente dal giudizio sulla propria scala produttiva)..... **GD14** no sì

Parte J – Capitale fisico, umano e organizzativo

Nel confronto con le imprese concorrenti, ritenete che il vostro parco di macchinari e attrezzature sia adeguato sotto il profilo tecnologico? **CF1**

Se inadeguato, perché:

- difficoltà nell'adattare alle nuove tecniche i processi produttivi e organizzativi pre-esistenti .. **CF2**
- limiti al completo sfruttamento delle nuove macchine derivanti dalla scala di produzione..... **CF3**
- altro (specificare) ☞ **CF4A** **CF4**

Indicare la quota di personale con titolo di studio universitario sul totale degli addetti medi nel 2006 %

Nel reclutamento di personale **al primo o secondo impiego** con titolo di studio **universitario**, che importanza attribuite ai seguenti criteri ⁽¹⁾:

- area geografica di provenienza..... - caratteristiche psico-attitudinali.....
- eventuale precedente esperienza lavorativa..... - possesso di titoli post-laurea triennale⁽²⁾
- reputazione dell'Ateneo di provenienza

(1) 1=per nulla rilevante; 2=poco rilevante; 3=rilevante; 4=molto rilevante; 8=non applicabile. - (2) La voce comprende: laurea quinquennale, laurea del vecchio ordinamento, master di primo o secondo livello, dottorato, corsi di master o PhD esteri.

Disponete nella vostra impresa di un software gestionale di tipo **ERP?** (vedi istruzioni generali) **T21**

PARTE K - Energia elettrica (escluse le imprese operanti nella produzione e distribuzione di energia elettrica) e servizi professionali

Incidenza del costo dell'**energia elettrica** sui costi del 2006 (vedi istruzioni generali) %

Indicare la rilevanza delle seguenti ragioni per la scelta dell'attuale fornitore ⁽¹⁾:

- convenienza del prezzo - vantaggiose condizioni di pagamento - qualità del servizio
- altro (specificare) ☞

(1) 1=per nulla rilevante; 2=poco rilevante; 3=rilevante; 4=molto rilevante; 8=non applicabile.

Il vostro **maggior fornitore** di energia elettrica è ancora l'ex monopolista? **ES6**

Per ciascuna categoria di servizi **professionali** sottoelencati indicare, con riferimento all'anno 2006:

	se sono stati forniti in prevalenza da dipendenti dell'impresa			con riguardo ai soli casi per i quali è stata data una risposta negativa, si indichi:				
				la quota percentuale di spesa sui costi 2006 (vedi istruzioni generali)		se è stata adottata una tariffazione a forfait		
Servizi legali	<input type="text" value="ES7"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>	<input type="text" value="ES8"/>	%	<input type="text" value="ES9"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>
Servizi contabili	<input type="text" value="ES10"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>	<input type="text" value="ES11"/>	%	<input type="text" value="ES12"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>
Servizi ingegneria-architettura ..	<input type="text" value="ES13"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>	<input type="text" value="ES14"/>	%	<input type="text" value="ES15"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>
Altri servizi professionali	<input type="text" value="ES16"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>	<input type="text" value="ES17"/>	%	<input type="text" value="ES18"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>
Totale	<input type="text" value="ES19"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>	<input type="text" value="ES20"/>	%	<input type="text" value="ES21"/>	<input type="text" value="sì"/>	<input type="text" value="no"/>

PARTE L – Crediti e debiti commerciali

Crediti commerciali (Riferire le risposte alla **media del 2006**)

Importo dei crediti commerciali⁽¹⁾ (**migliaia di euro**) Durata **media** contrattuale in giorni.....

Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettivi termini di pagamento:

- non onerosi⁽²⁾ % pagati entro la scadenza %
- onerosi⁽³⁾ % pagati oltre la scadenza % ☞ ritardo medio in giorni
- Totale** % **Totale** %

Debiti commerciali (Riferire le risposte alla **media del 2006**)

Importo dei debiti commerciali⁽⁴⁾ (**migliaia di euro**) Durata **media effettiva** in giorni

(1) Consistenza media annua. Includere eventuali consistenze del fondo svalutazione crediti commerciali. - (2) L'acquirente ha ottenuto una dilazione di pagamento senza alcun costo aggiuntivo e non ha ricevuto alcuna proposta di sconto in caso di pagamento anticipato (ad esempio a 10 giorni, invece che a 40 giorni dalla consegna). - (3) La dilazione ha comportato un costo per l'acquirente, in termini di rinuncia a uno sconto, un abbuono, un omaggio e/o in termini del pagamento di una maggiorazione di prezzo o di un tasso di interesse. - (4) Consistenza media annua.

Come giudica l'impegno richiesto per la compilazione questionario? **V980N**

Eventuali osservazioni: **V981** _____