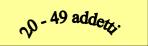
BANCA D'ITALIA



Indagine sulle imprese dei servizi - 2002

Legge 675/96 – Informativa. La presente indagine è finalizzata a raccogliere informazioni sull'andamento delle principali variabili economiche e finanziarie nel settore dei servizi. La collaborazione richiesta è preziosa ma non obbligatoria e l'eventuale rifiuto non ha conseguenze. Le informazioni fornite verranno utilizzate esclusivamente a fini di ricerca e non verranno diffuse all'esterno della Banca se non in forma aggregata. Le imprese che partecipano riceveranno un estratto dei principali risultati dell'indagine. Il trattamento dei dati si svolgerà interamente all'interno della Banca con modalità atte a garantirne la sicurezza e la riservatezza. Le imprese godono dei diritti di cui all'articolo 13 della legge tra cui figura, tra l'altro, la rettifica e l'integrazione delle informazioni che le riguardano. - Responsabile dei dati: titolare del Servizio Studi della Banca d'Italia, Via Nazionale 91, 00184 ROMA. Titolare del trattamento dei dati: Banca d'Italia (Servizio Organizzazione) Via Nazionale 91, 00184 ROMA.

PARTE A - Informazioni generali				
Codici Banca d'Italia: Codice Filiale	V3	Codio	ce Impresa	V2
(a cura della Filiale B.I.)		Tipolog	gia (sottogruppo) (1)	V564N
Comune	Nomecom		Codice comunale Is	tat Comune
Denominazione dell'impresa				V4
Attività economica (Ateco91) (2)	V253			
Forma giuridica V282 Anno fonda		Impre	esa appartenente a un	gruppo? V521 NO SI↓
(0=Impresa pubblica; 1=SRL; 2=SPA; 3=SA				
Gruppo di appartenenza				V5
Nel corso del 2002 l'impresa è stata oggetto di (fusioni, incorporazioni, scorpori, conferiment	_	linarie?		P1 NO SI
Se sì: Barrare la casella se non si è in grad	lo di fornire dati on	nogenei per	r il 2001 e per il 2002	2 V401
PARTE B - Occupazione e ore lavorate (unità)			
	200		2002	Previsione 2003
Occupazione media nell'anno			V24	_
- di cui: a part-time			<u>SER2</u> V206	V611
Occupazione a fine anno di cui: a tempo determinato	•••••		V801	7011
Assunzioni nell'anno			V31	
- di cui: a tempo determinato		02	V803	
Cessazioni nell'anno	V2	23	V32	
Ore effettivamente lavorate totali dei dipen	denti V18	8A	V27A	
- di cui: percentuale ore di straordinario	V80	4, %	V805,	%
Ore collaboratori esterni ⁽³⁾ (% su ore effettivamente lavorate totali dai dipendent (1=meno del 10%; 2=tra 10 e 20 %; 3=tra 20 e 30 %; 4=tra 30 e 50 %; 5=oltre il 50%)	i) <u>SE</u>		SER4	
PARTE C - Sindacalizzazione e composiz	zione dei salari			
Esistono " ${\bf rappresentanze\ sindacali}^{{\rm "(4)}}$ in	azienda?			SC1 NO SI
Quale percentuale (anche approssimata) di	dipendenti è iscritta	ai sindacati	i?	% SC2
Qual è il contratto nazionale di categoria ap (specificare)	pplicato alla maggio	parte dei d	lipendenti?S	C3 (codice) (5) SC3A
E la categoria di impresa? (specificare)			SC4	A SC4 (codice) ⁽⁶⁾
Retribuzioni nel 2002	Operai e appren	disti I	mpiegati e quadri	Totale
Retribuzione totale lorda annua <i>pro capite</i> (euro) (7)	SC5		SC6	SC7
Minimo da contratto nazionale ⁽⁸⁾	SC8,	%	SC9, %	SC10, %

⁽¹⁾ Cfr. Centrale dei Rischi. Nuova classificazione della clientela bancaria, 1991. - (2) Cfr. ISTAT. Classificazione delle attività economiche. Metodi e norme, 1991. - (3) Vanno incluse le collaborazioni coordinate e continuative, quelle occasionali e i collaboratori a partita Iva. - (4) Con le quali sia stata stipulata una "Convenzione per i diritti sindacali". - (5) (6) Per i codici si veda la metodologia allegata. - (7) Include le ritenute previdenziali e fiscali a carico dei lavoratori; esclude i pagamenti effettuati dalle imprese per conto dell'INPS e degli altri Istituti di previdenza. - (8) La parte derivante dal contratto nazionale include: minimi tabellari, contingenza, tredicesima e mensilità aggiuntive, scatti di anzianità, indennità di mensa, straordinari e indennità di turno.

PARTE D - Investimenti fissi lordi in Italia (esprimere gli importi in migliaia di euro)

	2001	2002	Previsione 2003
Totale spesa per beni materiali (1)	V200	V202	V203
- di cui: immobili	V291	V292	V294
Totale spesa per beni immateriali (2)	V810	V811	V812

minerarie, originali di opere	•								
PARTE E - Fatturato (esprimere gli imp	orti in m							
Eatturata par vandita di ha	ni a samizi nall'ani	20	200 V2 0			2002 V210		Previsione 2003 V437	3
Fatturato per vendita di be di cui: % per esportazion			SER	1	9	SER6,	%	SER7,	%
(1) Vendite a non residenti n		•	BER	5 9		<u>JLKU,</u>] /0	SER7,	/0
PARTE F - Finanziame									
Indicare se in complesso, al	-		zia attual	mente pratica	ıte all'ir	npresa, si	vorrebbe	un	
maggiore indebitamento co					ziari			V316 NO S	SIΦ
In caso di risposta affermase si sarebbe correnteme	-				nnana s	uperiore	o comun	he aur	
accettare un qualche aggi				-		-		•	
menti complessivi di mag	ggior importo							V317 NO	SI
• perché, a giudizio del 1		stato fino	ora possi	bile raggiung	gere il	valore de	ll'indebit	amento	
desiderato: (barrare una - non sono stati ancora av		senso con	banche o	altri interme	diari			V266	
- gli intermed. finanz. com									
PARTE G - Indebitam	ento dell'impres	a							
Con riferimento alla bar	nca principale (cio	oè la band	ca da cu	i l'impresa o	ottiene (attualmei	ite la qu	ota di credito p	ìù
elevata) indicare:la quota percentuale del	credito erogato da	auesta hai	nca sul to	tale del credi	to otten	uto dall'i	mnresa	IN1	%
- in tutto, da quanti anni l	_	-					-	IN2	/0
- da quanti anni questa è	la banca principal o	e (indicare	e il numer	o di anni)				IN3	
PARTE H - Risultato di	i esercizio								
Potrebbe indicare il risulta (1=forte utile; 2=modesto	•							V545	
PARTE I - Tecnologie				•	v				
Numero di PC (incluso po	•							T1	
I computer aziendali sono	collegati a fine 200)2:	- a una	rete interna?			T8	NO SI	
			- a Inte	rnet?			T11	NO SI	
Disponibilità di un sito In	ternet aziendale	T17	NO S	I ⇒ dal		T18			
Attività svolte	via rete nel 2002		Attiv	rità svolte	Se	e sì, indic	are la quo	ta percentuale	
Servizi ai clienti/fornitori	(assist., fatturazione	e, ecc.)	T46 N	O SI					
Vendite (1) via rete (in per	rcentuale del fatturo	ato)	T53 N	O SI ⇒	T	54		%	
Acquisti (2) via rete (in pe	rcentuale degli acq	uisti)	T56 N	O SI ⇒	T	57		%	
Solo se sono stati effettua	ati acquisti via rete	nel 2002:							
	Mataria maina	Semilav		Servizi e pro		A 14	:	Totala	
composizione % degli	Materie prime	prodott	i finiti	tecnologie a informazione d		Altri s	ervizi	Totale	
acquisti via rete	T65	T6	66 %	comunicazi T67A		T6'	7B %	1 0 0	%
Le vendite o gli acquisti r	ealizzati via rete so	no stati an	che conc	lusi con il na	gamenta		<u></u>	NO SI	Û
Quota dei pagamenti vi				- '	_			T69 %	
Quota dei pagamenti vi								T70 %	
Zusta dei pagamenti vi		,quist							

⁽¹⁾ Beni materiali: immobili, impianti, macchinari e attrezzature, mezzi di trasporto. - (2) Beni immateriali: software e basi di dati, prospezioni minerarie, originali di opere artistiche, letterarie o d'intrattenimento. Sono esclusi i brevetti.

^{(1) (2)} Si intendono effettuate tramite la rete le operazioni di vendita o di acquisto sia tra imprese che tra imprese e consumatori che avvengono mediante un procedimento di ordinazione di un bene o servizio on line; la consegna e il pagamento possono avvenire sia in rete sia al di fuori di essa.

insoluti, ecc.)	T71 NO	SI⇔	T72	
- investimenti finanziari (acquisti e vendite di titoli via rete)	T77 NO	SI⇒	T78	
- servizi di incasso e pagamento (bonifici, incassi, ecc.)	T83 NO	SI⇒	T84	
- altro	T095 NO	SI⇔	<u>T096</u>	
(1) 1=di rado; 2=abbastanza spesso; 3=molto spesso.				
ARTE J - Forma di mercato e rapporti con fornitori e acquirenti				SERFN
Il mercato di riferimento per i vostri servizi su base territoriale è esteso p				
1 - a livello locale o regionale				
2 - a livello di ripartizione territoriale (es. Nord-Est; Nord-Ovest; Centro;3 - a livello nazionale o internazionale				
La quota prevalente delle vostre vendite è destinata: (fornire una sola ri	isposta)		SE	RFM2
1 - al settore pubblico				
2 - a poche imprese industriali per quote rilevanti				
3 - a molte imprese industriali per piccoli importi				
4 - ad altre imprese di servizi				
5 - alle famiglie				
6 - a imprese e famiglie in misura simile	•••••			
ARTE K - Crediti commerciali				
Riferire le risposte alla medi	ia del 2002			
Posto pari a 100 il totale del fatturato del 2002, quanta parte è stata pa con una dilazione di pagamento?	agata dalla clie	ntela alla con	segna (1)	e quanta parte
Quota pagata alla Quota pagata				
consegna C79, % con una dilazione	С80,	% Totale f	atturato	1 0 0 9
Posta pari a 100 la quota pagata alla consegna, su quanta parte era stata e	offerta una dila	- zione di paga	mento?	C81, 9
		1 6	_	/
Importo dei crediti commerciali ⁽²⁾ (<i>migliaia di euro</i>)	Durata med	lia contrattua	le in giorr	ni C2
Importo dei crediti commerciali (2) (<i>migliaia di euro</i>)		dia contrattua gamento:	le in giorr	ni C2
Importo dei crediti commerciali (2) (<i>migliaia di euro</i>)	vi termini di pa		le in giorr	ni C2
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettivo non onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C5	vi termini di pa	gamento:		
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettivo non onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C4 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C6	vi termini di pa 5,			
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettivo non onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C5 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C6 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0	vi termini di pa 5,	gamento: ritardo medi	o in giorn	
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettivon non onerosi (3)	vi termini di pa 5,	gamento: ritardo medi presa ha offer	o in giorn to ai	i C7
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettir non onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C3 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C4 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % C1 clienti (ad esempio per un pagamento a 10 giorni rispetto a	vi termini di pa 5,	gamento: ritardo medi presa ha offer	o in giorn to ai	
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettivonon onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C5 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C6 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 C0 magamento ai soli crediti onerosi, indicare il valore mensile dello se clienti (ad esempio per un pagamento a 10 giorni rispetto a un pagamento Composizione dei crediti commerciali per tipologia di clientela e durata	vi termini di pa 5,	gamento: ritardo medi presa ha offer)	o in giorn to ai 	i C7 C82,
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettivon non onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C5 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C6 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 Con riferimento ai soli crediti onerosi, indicare il valore mensile dello se clienti (ad esempio per un pagamento a 10 giorni rispetto a un pagamento Composizione dei crediti commerciali per tipologia di clientela e durata Crediti commerciali nei confronti di:	vi termini di pa 5, % 6, % \$\Rightarrow\$ \(\) \(\	gamento: ritardo medi presa ha offer) dilazioni Quota	o in giorn to ai 	i C7
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettir non onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C3 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C4 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 C1 Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 C2 C3 C4 C4 C5 C4 C5 C5 C6 C6 C6 C6 C7	vi termini di pa 5, % 6, % \$\iff \text{0} \tex	gamento: ritardo medi presa ha offer) dilazioni Quota	o in giorn to ai 	i C7 C82,
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettinon onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C5 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C6 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 Con riferimento ai soli crediti onerosi, indicare il valore mensile dello se clienti (ad esempio per un pagamento a 10 giorni rispetto a un pagamento Composizione dei crediti commerciali per tipologia di clientela e durata Crediti commerciali nei confronti di: Italia: Amministrazioni pubbliche (centrali e locali, ASL, Enti di prev Famiglie (5)	vi termini di pa 5, % 6, % \$\infty\$ 0 0 % sconto che l'im nto a 40 giorni, effettiva delle videnza)	ritardo medi- presa ha offer) dilazioni Quota C83,	o in giorn to ai 	i C7 C82, 9 ata (in giorni)
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettir non onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C3 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C4 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 C1 Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 C2 C3 C4 C4 C5 C4 C5 C5 C6 C6 C6 C6 C7	vi termini di pa 5, % 6, % \$\infty\$ 0 0 % sconto che l'im nto a 40 giorni, effettiva delle videnza)	gamento: ritardo medi presa ha offer) dilazioni Quota C83, C85,	o in giorn to ai Dur	i C7 C82, 9 ata (in giorni) C84
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettinon onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C5 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C6 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 Con riferimento ai soli crediti onerosi, indicare il valore mensile dello se clienti (ad esempio per un pagamento a 10 giorni rispetto a un pagamento Composizione dei crediti commerciali per tipologia di clientela e durata Crediti commerciali nei confronti di: Italia: Amministrazioni pubbliche (centrali e locali, ASL, Enti di prev Famiglie (5)	vi termini di pa 5,	gamento: ritardo medi presa ha offer) dilazioni Quota C83, C85, C87,	o in giorn to ai Dura	i C7 C82, 9 ata (in giorni) C84 C86
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettivon non onerosi (3)	vi termini di pa 5,	ritardo media presa ha offer) dilazioni Quota C83, C85, C87, C89,	o in giorn to ai Dura %	i C7 C82, 9 ata (in giorni) C84 C86 C88
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettinon onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C3 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C4 Totale crediti 1 0 0 % C1 indicare il valore mensile dello se clienti (ad esempio per un pagamento a 10 giorni rispetto a un pagamento C1 composizione dei crediti commerciali per tipologia di clientela e durata C1 C1 commerciali nei confronti di: Italia: Amministrazioni pubbliche (centrali e locali, ASL, Enti di prev Famiglie (5)	vi termini di pa 5,	gamento: ritardo medi presa ha offer) dilazioni Quota C83, C85, C87, C89, C91,	o in giorn to ai Dur:	C82, 9 ata (in giorni) C84 C86 C88 C90
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettinon onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C5 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C6 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti commerciali per tipologia di clientela e durata Composizione dei crediti commerciali per tipologia di clientela e durata Crediti commerciali nei confronti di: Italia: Amministrazioni pubbliche (centrali e locali, ASL, Enti di prev Famiglie (5)	vi termini di pa 5,	gamento: ritardo medi presa ha offer) dilazioni Quota C83, C85, C87, C89, C91, C93,	o in giorn to ai Dur:	i C7 C82, 9 ata (in giorni) C84 C86 C88 C90 C92
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettinon onerosi (3) C3, % pagati entro la scadenza C3 onerosi (4) C4, % pagati oltre la scadenza C4 Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 % Totale crediti 1 0 0 0 % Totale crediti con riferimento ai soli crediti onerosi, indicare il valore mensile dello scilenti (ad esempio per un pagamento a 10 giorni rispetto a un pagamento Composizione dei crediti commerciali per tipologia di clientela e durata Crediti commerciali nei confronti di: Italia: Amministrazioni pubbliche (centrali e locali, ASL, Enti di prev Famiglie (5)	vi termini di pa 5, % 6, % \$\infty\$ Conto che l'im nto a 40 giorni effettiva delle videnza) Includere eventua o aggiuntivo e non a) (4) La dilazior o di una maggioraz	ritardo media presa ha offer)	Dur: Dur: by for fondo sv: na proposta o un costo p	i C7 C82, 9 ata (in giorni) C84 C86 C88 C90 C92 C94 C95 alutazione credit di sconto in cascer l'acquirente, in
Composizione dei crediti commerciali per tipologia contrattuale / effettinon onerosi (3)	vi termini di pa 5, % 6, % \$\infty\$ Conto che l'im nto a 40 giorni effettiva delle videnza) nziarie) Includere eventua o aggiuntivo e non a) (4) La dilazior o di una maggioraz ali.	ritardo medi presa ha offer)	Dur: % % % % % % % lef fondo sv: na proposta o un costo p di un tasso	i C7 C82, 9 ata (in giorni) C84 C86 C88 C90 C92 C94 C95 alutazione credit di sconto in cascer l'acquirente, in

Quali tra i seguenti servizi bancari via rete sono stati utilizzati nel

2002?

Se sì, indicare la

frequenza di utilizzo (1)

Servizi utilizzati