



BANCA D'ITALIA

EUROSISTEMA

***US – EU
TRANSATLANTIC
TRADE AND
INVESTMENT
PARTNERSHIP
(TTIP)***



Umberto Viviani

Banca d'Italia, Roma

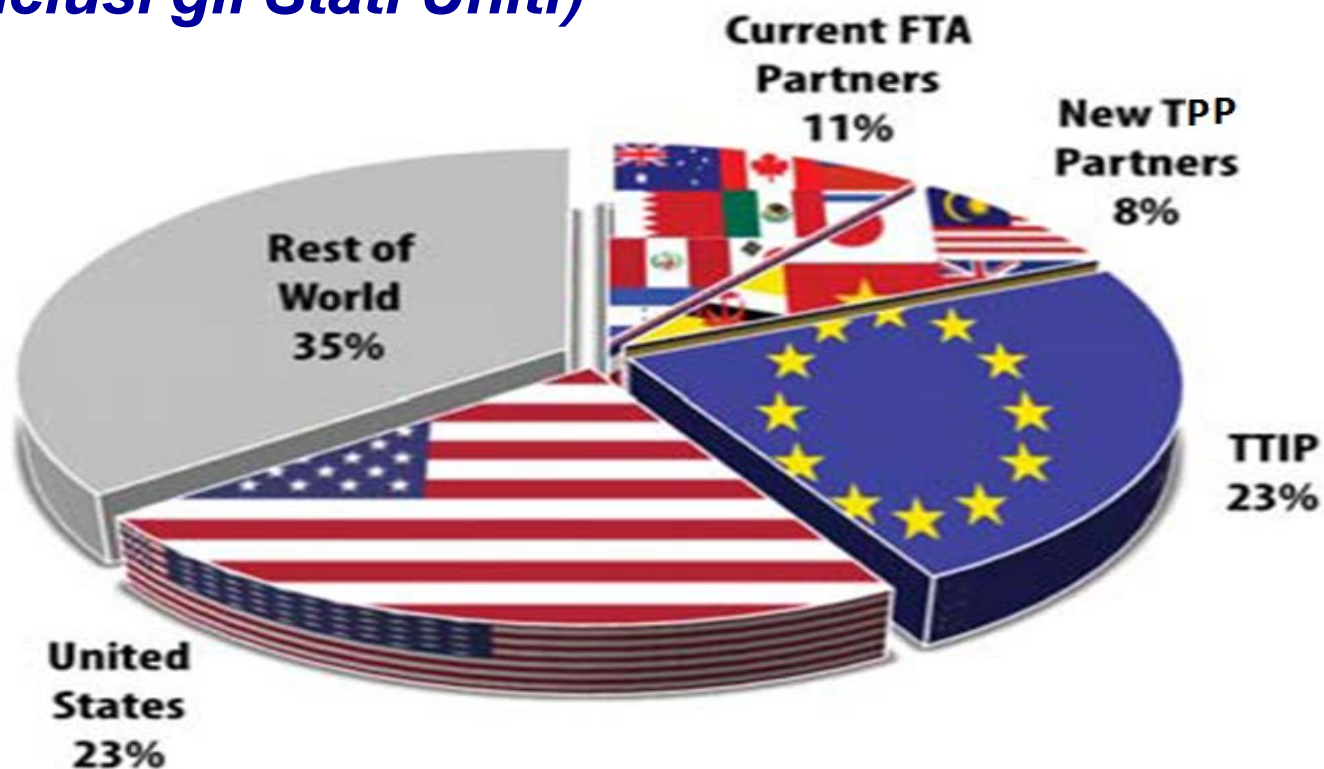
27 marzo 2014

Outline della presentazione

- **Rilevanza degli scambi USA con partner di FTAs e in particolare con quelli candidati al TTIP**

- **Il Transatlantic Trade and Investment Agreement (TTIP)**
 - Principali questioni dell'accordo in discussione
 - Principali punti di attrito
 - Problematiche aperte

Gli accordi in essere di FTA e quelli in discussione sono relativi a Paesi che nel loro insieme rappresentano il 65% del PIL globale (inclusi gli Stati Uniti)



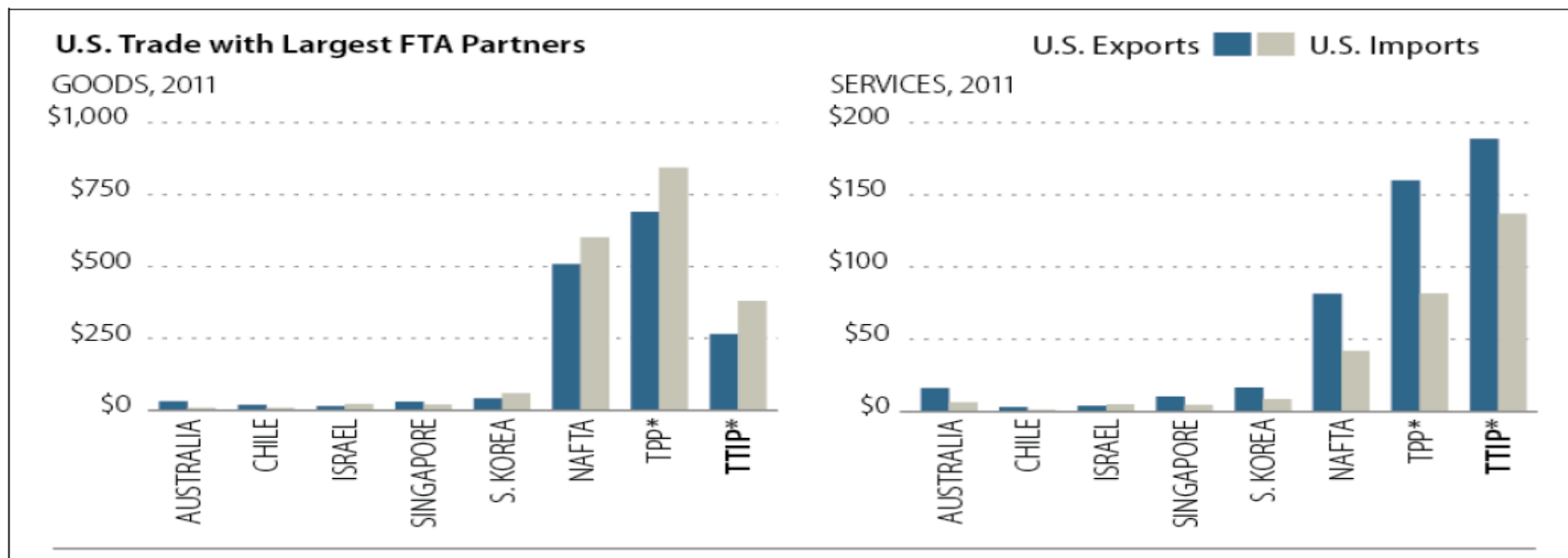
Import /Export USA con maggiori FTA partners



www.shutterstock.com · 112049231

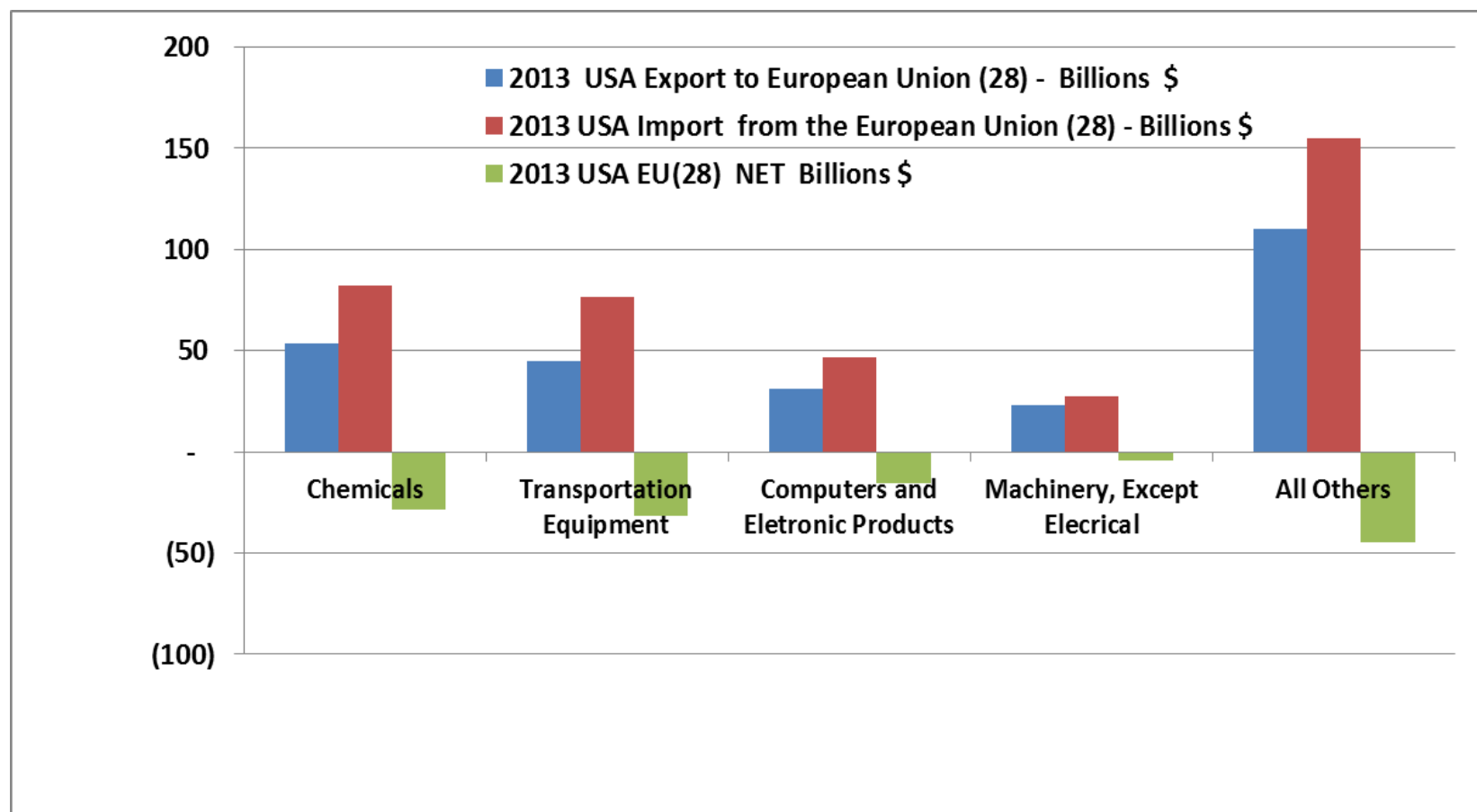


United International Packers & Movers
+91-9374067366 , +91-9033067366



Import – Export US/EU

Principali categorie merceologiche





Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP)

- Il Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) è l'accordo commerciale attualmente in negoziazione tra l'Unione Europea e gli Stati Uniti d'America
- Lo scopo delle negoziazioni è quello di rimuovere le barriere commerciali **esistenti relative ad un'ampia gamma di settori economici e facilitare così gli acquisti e vendite di beni e servizi tra l'Unione Europea e gli Stati Uniti**
- Oltre a ridurre le barriere tariffarie, l'Unione europea e gli Stati Uniti si propongono anche affrontare le problematiche relative alle “barriere regolamentari”
- Le negoziazioni TTIP sono anche mirate ad aprire maggiormente entrambi i mercati ai servizi di investimento e al public procurement.

Questioni in discussione

- **Accesso al mercato**
- **Standard tecnici**
- **Regole**
- **Investimenti**
- **Proprietà intellettuale (IPR)**
- **Lavoro e Ambiente**
- **Nuove questioni afferenti “il commercio del 21[^] secolo”**

Principali criticità



Principali criticità

Agricoltura

Gli USA vorrebbero che la UE accettasse le proprie esportazioni di organismi geneticamente modificati e di carne trattata con ormoni della crescita; la UE è tendenzialmente contraria per la forte opposizione interna alla liberalizzazione delle importazioni di queste categorie di prodotti

Riservatezza dei dati

Il recente scandalo dell'NSA renderà più difficile per la UE raggiungere un accordo sulle questioni collegate alla privacy, ivi incluse le regole che consentono il trasferimento di dati oltre confine, come vorrebbe l'industria USA

Procurement Pubblico

La UE vorrebbe poter accedere ai mercati del procurement dei singoli stati USA; per il Governo Federale però è difficile persuadere Stati e Contee ad accettare un eventuale trattato internazionale. Costituzionalmente non può essere imposto

Principali criticità (2)

Protezione degli Investimenti

Gli stakeholder USA e Europei sono preoccupati che una tale protezione, considerata una priorità per industrie, possa risolversi in una minore protezione pubblica della salute, sicurezza e tutela dell'ambiente

Coerenza regolamentare

Auto, prodotti chimici, apparecchiature sanitarie e farmaceutici sono tra i principali settori dove gli USA e la UE cercano di superare le maggiori differenze. Gli USA stanno però resistendo ai cambiamenti delle loro regole e alcuni stakeholder sono preoccupati che tali cambiamenti possano ridurre le protezioni esistenti

Visioni alternative sul TTIP

- **Impatti Economici**
- **Effetti sulle relazioni transatlantiche**
- **Impatti sugli accordi multilaterali di libero scambio**
- **Altre questioni di policy**

Servizi Finanziari – Posizione dell'EU

- Rafforzerebbe la stabilità finanziaria complessiva in quanto potenziali problemi che dovessero manifestarsi sarebbero trattati congiuntamente. Una maggiore coerenza potrebbe ridurre significativamente arbitraggi regolamentari;
- Riducendo le differenze regolamentari si creerebbe un mercato più grande ed efficiente per le imprese di entrambe le aree
- Migliorerebbe la capacità delle imprese globali di fornire servizi finanziari all'economia reale
- Un mercato finanziario maggiormente integrato avrebbe positivi effetti sull'economia globale e rafforzerebbe la funzione di leadership dell'Europa e degli Stati Uniti nel campo della regolamentazione finanziaria

Servizi Finanziari – Posizione degli Stati Uniti

- L'Amministrazione Obama sostiene invece che esistono già 'tavoli' che assicurano un buon coordinamento tra le regole del mercato finanziario USA e quello dell'Europa.
- Inoltre l'Amministrazione ritiene che un'eventuale messa in discussione delle previsioni del Dodd-Frank Act:
 - riaccenderebbe il dibattito (critico) interno al Paese, mai del tutto sopito
 - produrrebbe un allentamento delle regole introdotte (watered down)
 - Influenzerebbe negativamente le autorità di regolazione settoriale favorendo gli interessi delle grandi corporation finanziarie
 - Influenzerebbe i regolatori USA spingendoli ad assumere decisioni non nell'interesse del Paese, ma finalizzate a tenere conto delle regolamentazioni dei paesi concorrenti

Trade Promotion Authority: una questione USA, ma non solo



Che cos'è TPA (o Fast Track)

- Sin dal 1974, il Congresso ha sempre approvato una legislazione TPA ove, nel delegare all'Amministrazione il potere di negoziare accordi commerciali, sono definiti gli obiettivi e le priorità che l'Amministrazione deve tenere presenti, nelle negoziazioni commerciali internazionali.
- Con il TPA, alla fine di ogni negoziazione e consultazione relativa ad accordi raggiunti il Congresso può accogliere o rigettare i trattati «in toto», senza emendamenti. Ovviamente l'esistenza di TPA dà maggiore certezza a entrambe le parti negozianti (USA e partner) in quanto evita che ciascuna singola previsione degli accordi raggiunti possa essere disputata successivamente da parte del Congresso
- Elementi essenziali del TPA:
 - (1) TPA definisce le priorità del Paese e dà mandato al Presidente di raggiungere gli obiettivi nelle negoziazioni commerciali
 - (2) TPA stabilisce gli obblighi cui l'Amministrazione deve attenersi nel corso delle negoziazioni, ivi incluse le consultazioni con il Congresso, con le imprese private, con altri «stakeholder» e con il pubblico in senso lato
 - (3) TPA definisce i termini, le condizioni e le procedure sotto le quali il Congresso consente all'Amministrazione di iniziare le negoziazioni per accordi commerciali e definisce le procedure cui il Congresso dovrà attenersi
- L'ultima TPA è venuta meno nel 2007 e allo stato ferve il dibattito politico se rinnovarla

Grazie per l'attenzione

